





- #1 **ALsistem**
Tecnologia Italiana
- #2 **Storia**
Da una grande idea a un grande gruppo
- #3 **Perché l'alluminio**
Una scelta di stile, versatilità e sostenibilità
- #4 **Neociclo**
Il rinnovamento della materia e una sfida culturale
- #5 **Da start up a rivelazione**
L'ascesa delle idee
- #6 **Etica e ambiente**
Realizzare grandi progetti passando dai grandi sogni
- #7 **Il territorio**
Dall'Italia alle provincie, progetto di una strategia con le persone al centro
- #8 **Progettazione**
Esigenze e soluzioni, inizio e fine di un processo creativo
- #9 **La Marcatura CE**
Non basta la qualità, la vera sfida è l'eccellenza
- #10 **Ricerca e Sviluppo**
Innovare per conquistare il cuore del mercato

Il gruppo

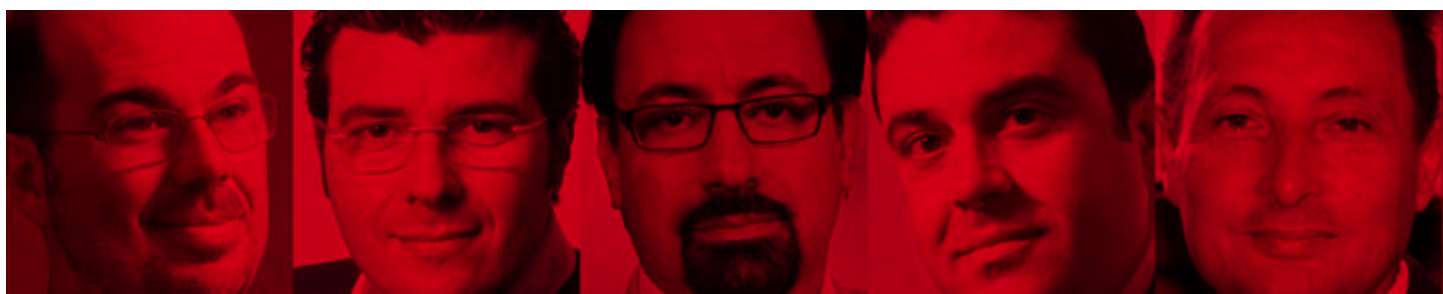
Imprenditoria italiana

La filiera del Neociclato

Il processo di rinnovamento della materia

#1

ALsistem Tecnologia Italiana

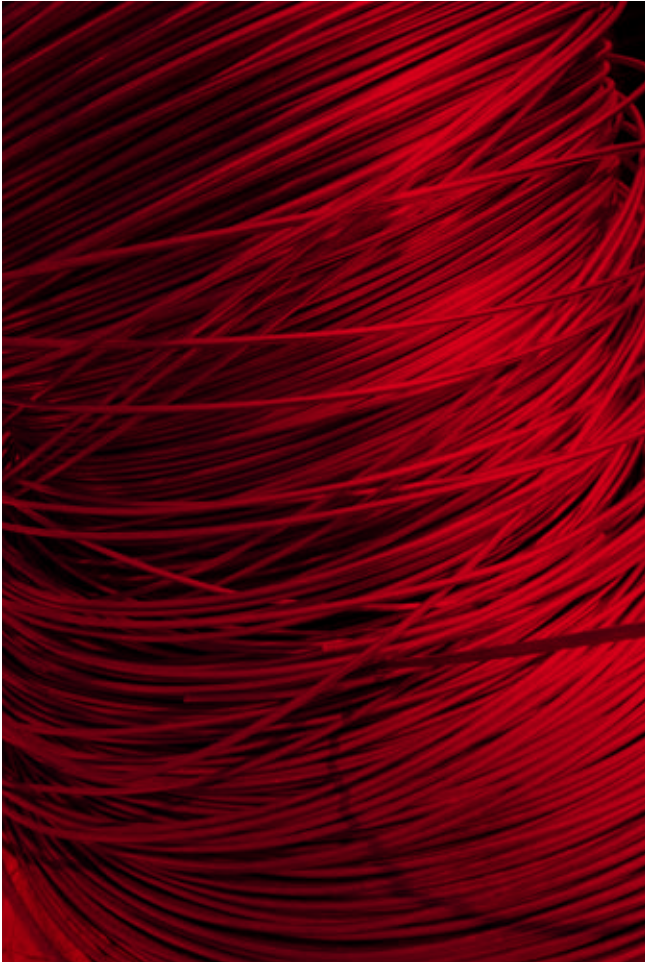


ING ALsistem realises technology for high energy efficiency aluminium frames and casings. Manufacturer of aluminium profiles, the ALsistem group was established by the joining together of 10 companies in the sector, to search for and create innovation, control the production quality of fittings with high sustainability level and guarantee wide access to comfort. ALsistem aims at the market and not the product. The real needs emerge from the market; the features required by the products in order to be competitive, functional and technically in line with the requirements of window and door manufacturers and designers. Every aluminium system is the fruit of the contribution of 10 design studies distributed over the Italian territory and linked directly to the market. A process satisfying trends and requirements in the design phase.

ALsistem realizza tecnologia per infissi e involucri in alluminio ad alta efficienza energetica.

Gammista di profilati, il gruppo ALsistem è nato dall'unione di 10 aziende del settore, per cercare e creare innovazione, controllare la qualità della produzione di serramenti ad alto livello di sostenibilità e garantire ampia accessibilità al comfort. ALsistem è orientata al mercato e non al prodotto. Dal mercato emergono le esigenze reali, le caratteristiche necessarie ai prodotti per essere competitivi, performanti e tecnicamente allineati alle esigenze di serramentisti e progettisti. Ogni sistema in alluminio è il frutto del contributo di 10 studi di progettazione distribuiti sul territorio italiano e legati direttamente al mercato. Un processo che soddisfa in fase di progettazione le tendenze e i bisogni.





ING Since 1993, the year of its foundation, ALsistem has gone through 18 years of important passages, which have determined its success and which today are the heart of a strategy that has awarded the courage and ambition of the owners. Since the establishment of the design department in 2007, the purchase of the test bench in 2009, from the establishment of the dedicated chamber system to the unified chamber system and the purchase of the machines for alloy quality, up to 2011, year of the definitive celebration, when from a young promise, the group became leader, with two significant exploits: the purchase of the new operational premises and the launch of Planet Neo 62, which opens the green era of ALsistem business grounds.

#2

Storia

Da una grande idea a un grande gruppo

Dal 1993, anno della sua fondazione, ALSistem attraversa 18 anni di importanti passaggi, che ne hanno determinato il successo e che oggi sono il cuore di una strategia che ha premiato il coraggio e l'ambizione degli imprenditori. Dalla nascita dello studio di progettazione nel 2007, all'acquisto del banco prova nel 2009, dalla nascita del sistema a camera dedicata al sistema a camera unificata, dall'acquisizione della macchina per il controllo della qualità della lega, fino al 2011, anno della celebrazione definitiva, in cui da giovane promessa, il gruppo diventa protagonista con due significativi exploit: l'acquisto della nuova sede operativa e il lancio del Planet Neo 62 che apre l'era green della filosofia imprenditoriale ALSistem.



ING Aluminium is one of the few materials whose versatility and diffusion make it one of the best solutions in the industrial environment. ALsistem has chosen aluminium as the metal of the future. The infinite production cycles to which it can be subjected and its full renewability make it a product that respects the environment. As of today, the production chain and the metals and alloys recovery system, mean aluminium will have a future as leader. 100% can be recovered and re-introduced into new production cycles, entirely eliminating the weight on the environment. Very few materials have such a balanced environmental impact and can also be fully recovered to create new top-quality products without resorting to original raw materials.

#3

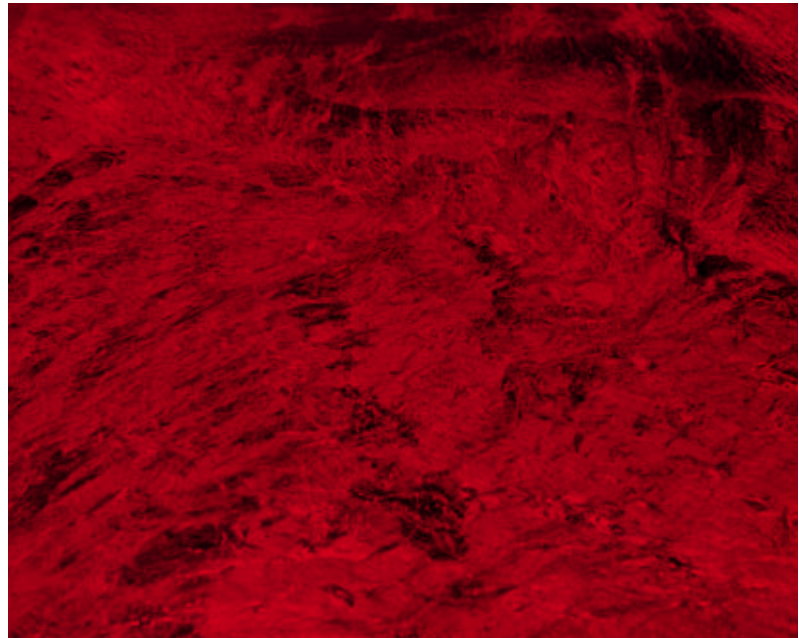
Perché l'alluminio **Una scelta di stile, versatilità e sostenibilità**

L'alluminio è uno dei pochissimi materiali la cui versatilità e diffusione lo eleggono tra le migliori soluzioni negli ambiti industriali. ALSistem ha scelto l'alluminio come metallo del futuro. Gli infiniti cicli produttivi a cui può essere sottoposto e la sua integrale rinnovabilità lo rendono un prodotto rispettoso dell'ambiente. Ad oggi, la filiera produttiva e il sistema di recupero dei metalli e delle leghe, aprono all'alluminio un futuro da protagonista. Il 100% può essere recuperato e re-inserito in nuovi cicli produttivi eliminando integralmente il peso per l'ambiente. Pochissimi altri materiali hanno un così bilanciato impatto ambientale e possono essere interamente recuperati per creare nuovi prodotti di qualità senza ricorrere a consumi originari.

#4

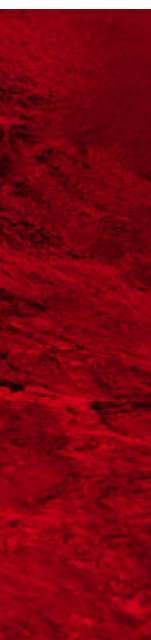
Neociclo

Il rinnovamento della materia e una sfida culturale



ING

The social responsibility of the companies regarding the environment and energy saving is finally a reality that enhances the creativity of the design and pushes product innovation towards a greener future. The group does not like the not very significant term “re-cycled product”, because it thinks of the re-use of metals as a renewal cycle of the valid and quality material, destined to become leader in the near future. In 2011 ALsistem presented the first entirely “neociclato®” aluminium system to the market. The nature of the quality aluminium obtained from “neociclo” processes, linked to completely re-usable bonded polyamide bars, created the PLANET NEO®, the first fully “neociclabile” Italian frame and the first to participate in the LEED® and ESIT® process for certification of the production chain. PLANET NEO® with certified chain assigns MR4 credits to the designers and architects for LEED® certification of the new products.



La responsabilità sociale delle imprese nei riguardi dell'ambiente e del risparmio energetico è finalmente una realtà che arricchisce la creatività della progettazione e spinge l'innovazione dei prodotti verso un futuro sempre più verde.

Il termine poco qualificante di "prodotto riciclato" non piace al gruppo, che pensa invece al riuso dei metalli come un ciclo di rinnovamento della materia virtuoso e di qualità, destinato a diventare protagonista nel prossimo futuro.

Nel 2011 ALSistem presenta al mercato il primo sistema in alluminio interamente neociclato®. La natura dell'alluminio di qualità proveniente da processi di neociclo, legata a barrette interamente riutilizzabili in poliammide rigenerato NeoTech, crea il PLANET NEO®, il primo serramento italiano interamente neociclabile e il primo ad avviare il processo di certificazione LEED® e ESIT® della filiera produttiva. Il PLANET NEO® con filiera certificata assegna ai progettisti e agli architetti, i credit MR4 per la certificazione LEED® delle nuove realizzazioni.

Da start up a rivelazione

L'ascesa delle idee

ALsistem nasce nel 1993 da tre aziende, con l'obiettivo di realizzare una gamma di sistemi in alluminio sfruttando le lunghe esperienze maturate sul mercato nazionale. Le prime fasi prevedevano la ripartizione dei ruoli e delle competenze della progettazione, un periodo di intensi rapporti con l'industria produttiva, che apre alla ALsistem una visione più completa e integrata della progettazione. Lavorando a stretto contatto con i serramentisti italiani, ALsistem elabora in quegli anni un sistema con sormonto da 10 mm, contro i sistemi tradizionali con sormonto da 7 proposti dalla concorrenza, proprio per dare alle piccole imprese e agli artigiani quel margine di errore senza compromettere le prestazioni. Questa rete collaborativa tra serramentisti, progettisti e sedi dislocate sul territorio italiano, premia subito il gruppo e le scelte strategiche e coraggiose di quegli anni.

Nel 2006 i soci del gruppo salgono a 6 e già nel 2007 la diffusione territoriale è capillare e consolidata su buona parte del mercato italiano. Lo spunto decisivo arriva con l'apertura nello stesso anno dello studio di progettazione, vero cuore dell'attività di ALsistem. La sede creativa si rafforza da subito con l'acquisizione di importanti competenze e professionalità. Nascono gli uffici di Saronno, nei quali prendono vita i nuovi sistemi e si perfezionano i delicati processi di certificazione dei prodotti.

La qualità e le scelte lungimiranti del gruppo consolidano il brand, l'ingresso di 4 altri nuovi soci negli anni successivi lancia ALsistem verso una rapida ascesa. In 4 anni i prodotti penetrano nel mercato, il giovane gruppo è riconosciuto come uno delle realtà emergenti più interessanti del panorama italiano e la progettazione tocca livelli di assoluta qualità con il perfezionamento di sistemi con performance uniche e per la prima volta accessibili a tutti.

L'evoluzione delle soluzioni proposte nella finestra e vere e proprie innovazioni per i sistemi scorrevoli sono alcuni esempi della maturità raggiunta dal team. L'efficienza energetica e l'isolamento acustico dei sistemi raggiungono il top del mercato con l'introduzione delle barrette di terza generazione.

Oggi ALsistem è un protagonista riconosciuto del settore dell'alluminio, una realtà che attraverso l'innovazione, l'accessibilità e le performance dei propri sistemi ha saputo conquistare il cuore di serramentisti e progettisti.

ING ALsistem was established in 1993 by three companies, with the objective of realising a range of aluminium systems, taking advantage of the long experience gained on the national market. The first phases envisioned appointment of roles and design skills, a period of intense relationships with the production industry, which gave ALsistem a more complete and integrated view of design. Working in close contact with Italian window and door manufacturers, in those years ALsistem developed a system with 10 mm overlap, compared to traditional systems with 7 mm overlap offered by competitors, in order to give small companies and artisans that small margin of error, without compromising performance. This network of collaboration between window and door manufacturers, designers and establishments throughout the Italian territory, immediately repaid the group and the strategic and brave choices made in those years. In 2006 the partners in the group rose to 6 and in 2007 the capillary network was present throughout the territory and was consolidated on most of the Italian market. The decisive inspiration came with the opening of the design department in the same year; the real heart of ALsistem activity. The creative department was strengthened immediately by the acquirement of important skills and professionalism. The offices in Saronno were opened, in which the new systems came to life and the delicate product certification processes are perfected. The quality and long-term choices made by the group consolidated the brand, the entry of another 4 new partners over the following years

#5



launched ALsistem towards rapid growth. The products penetrated the market in 4 years, the young group was acknowledged as one of the most interesting up and coming Italian realities and design touched levels of absolute quality with the refinement of systems with unique performance and which were accessible to everyone for the first time.

The development of solutions offered in the window sector and true innovations for sliding systems are some examples of the level of maturity reached by the team. The energy efficiency and acoustic insulation of the systems reached the top of the market with the introduction of third generation bars. Today ALsistem is an acknowledged leader in the aluminium sector, a reality that has known how to win the hearts of window and door manufacturers and designers through innovation and accessibility and the performance of its systems.

#6

Etica e ambiente

Realizzare grandi progetti passando dai grandi sogni

ALsistem crede nei nuovi modelli di business, in una forma di mercato consapevole, che garantisca e tuteli l'etica delle relazioni tra aziende e clienti. Il futuro ha già scritto le regole delle nuove economie, ha già disegnato il profilo delle aziende che ambiscono a interpretare un ruolo da protagoniste. Il miglioramento della qualità della vita non passa più per i duri canali dello sfruttamento delle risorse e della manipolazione dei mercati, ma per la conservazione dei beni ambientali e la perseveranza in atteggiamenti virtuosi utili alla comunità.

ING ALsistem believes in the new business models, in a type of aware market, which guarantees and protects the ethics of relationships between companies and customers. The future has already written the rules of new economies, has already traced the profile of the companies that aspire to interpreting a role as leader. The improvement of the quality of life no longer passes through the hard channels of exploitation of resources and manipulation of the markets, but by the preservation of environmental assets and the perseverance in virtuous behaviour useful for the community.



#7

Il gruppo è ormai presente in maniera capillare su tutto il territorio italiano. Alla tendenza dei grandi gruppi di accentrare la logistica in poli unici e lontani, ALSistem oppone una presenza territoriale garantita e fortemente legata alle aree geografiche. Grazie ai soci, che rappresentano il primo livello della rete distributiva, i clienti si confrontano quotidianamente con realtà a loro vicine, integrate nel tessuto sociale ed economico, forti di un rapporto decennale personale e commerciale con gli operatori del settore. La strategia è frutto di pensiero globale applicato al locale, di capacità di interpretare i bisogni del mercato e fornire un supporto diretto e vicino a professionisti che operano in aree geografiche con contingenze completamente diverse. Questo vantaggio regala ad ALSistem l'immagine di gammista internazionale con un profondo contatto locale, un esempio unico sul territorio.



Il territorio

Dall'Italia alle province, progetto di una strategia con le persone al centro



ING

The group now has a capillary network over the entire Italian territory. Regarding the trend of large groups to take full control of logistics in unique points at great distances from each other, ALsistem opposes this, guaranteeing territorial presence, strongly linked to the geographical areas. Thanks to the partners, who represent the first level of the distribution network, customers face their own realities on a daily basis, which are part of the mainstream and economic society, made strong by a ten-year personal and marketing relationship with operators in the sector. The strategy is fruit of all-encompassing thought applied to a local situation, capacity to interpret market needs and supply direct and close support to professionals that operate in geographical areas with completely different contingencies. This advantage gives ALsistem the image of an international manufacturer with deep local contact; a unique example on the territory.

La progettazione ambisce alla massima qualità possibile, i materiali sono scelti con i più severi controlli di qualità, la finalità è quella di garantire risparmio energetico e comfort che duri nel tempo.

La fase di analisi definisce gli elementi fondamentali della progettazione dei nuovi sistemi, il confronto tra i coordinatori e i progettisti delle singole aziende del gruppo combina esigenze diverse, competenze e contributi tra i più vari. La realizzazione dei prototipi segue la fase analitica e apre il periodo di test su efficienza, tenuta e performance. Grazie al laboratorio di prove, il team ALSistem ha la possibilità di testare e apportare continue migliorie ai propri sistemi, definirne i dettagli, stressare i sistemi e le prove portandole ai massimi livelli di tenuta, fino ad ottenere prodotti di alta qualità che soddisfino i bisogni di un mercato sempre più esigente. Il momento finale è quello del collaudo, che libera il prodotto e lo rende disponibile per i serramentisti e i progettisti.



Design aspires to maximum quality possible, the materials are selected using the strictest quality controls, the aim being that of guaranteeing energy saving and comfort through time.

The analysis phase defines the fundamental elements of the design of new systems, the comparison between the co-ordinators and designers of the individual companies in the group combines different needs, skills and contributions. Prototypes are made following the analytic phase and leads to the efficiency, sealing and performance test period. Thanks to the test laboratory, the ALSistem team can test and continuously improve their systems, define details, stress the systems and tests taking them to maximum sealing levels, until top-quality products are obtained that satisfy increasingly more demanding market needs. The final moment is the inspection, which releases the product and makes it available to the window and door manufacturers and designers.

#8

Progettazione

Esigenze e soluzioni, inizio e fine di un processo creativo





ING The strategic choice of having its own test laboratory is one of the main reasons for ALSistem's success and one of the first guarantees for product quality.

The Air-Water-Wind tests are performed in extreme conditions in the laboratory, in order to obtain the best from the systems. Over 600 UF nodes are already certified and guaranteed by the most important Italian notified bodies. As of today, the group has the most complete ITT range on the market; they are intrinsic guarantees for every ALSistem product.

#9

La Marcatura CE

Non basta la qualità, la vera sfida è l'eccellenza

La scelta strategica di avere un laboratorio prove di proprietà è uno degli argomenti principali del successo della ALSistem e una delle prime garanzie sulla qualità dei prodotti.

Nel laboratorio, le prove all'Aria-Acqua-Vento sono effettuate in condizioni estreme, per ottenere il massimo dai sistemi. Oltre 600 nodi UF sono già certificati e garantiti dai più importanti enti notificatori italiani, il gruppo dispone oggi della gamma più completa di ITT del mercato, sono garanzie che ogni prodotto ALSistem porta intrinsecamente con sé.

Ricerca e Sviluppo

Innovare per conquistare il cuore del mercato

Mentre il mercato si pone domande sul futuro, ALSistem lo sta già realizzando.

La facciata doppia pelle per il residenziale che esalta il valore estetico e fornisce uno schermo acustico e termico alle realizzazioni del settore edile dei prossimi decenni, il vetro fotovoltaico che trasformerà le finestre da semplici isolamenti a veri e propri sistemi di “gestione del comfort”, il vetro fotovoltaico organico che scriverà la storia dell’energia in un futuro ormai prossimo. Soluzioni innovative che trasportano il settore del serramento verso sfide sempre più audaci, che richiedono la capacità di rispondere.

Il gruppo dispone di un’ampia capacità operativa:

Ufficio analisi e progettazione

Laboratorio di prove e certificazione

Macchinari per la verniciatura, l’assemblaggio del termico e l’ossidazione

Tecnici sul territorio al fianco dei clienti, dal preventivo alla posa in opera.

La ricerca ALSistem ha creato negli anni importanti innovazioni: L’introduzione del concetto di tubolarità su tutte le barrette ha letteralmente rivoluzionato le prestazioni termiche e il rapporto masse-prestazioni dei sistemi in alluminio, ricavando anche alti valori di isolamento acustico.

L’introduzione dello Slide con doppio ponte termico e l’hi-tech solution (le barrette con il cuore a traliccio) e con l’intuizione del sormonto da 4,5 mm sui sistemi Planet, il gruppo si è aggiudicato il primato nell’innovazione di sistemi, ponendo sempre più avanti il limite della progettazione dei sistemi.



While the market questions itself about the future, ALSistem is already realizing it.

The double-skin façade for the residential sector that enhances aesthetics value and supplies an acoustic and heat shield for building sector realisations over the next ten year period, photovoltaic glass that will transform windows from simple insulating materials to true and proper “comfort management” systems, organic photovoltaic glass that will be part of the history of energy in the very near future. Innovative solutions that transport the frame sector towards more audacious challenges, which require the capacity to respond.

#10



The group has a large operating capability:

Analysis and design department

Test and certification laboratory

Machinery for painting, assembly of the thermal and oxidation plants

Technicians on the territory supporting customers from the cost estimate to installation.

Throughout the years ALsistem research has created important innovations: the introduction of the tubular concept on all bars has literally revolutionised heat performance and the mass-performance ratio of the systems in aluminium, also obtaining high acoustic insulation values.

The introduction of the Slide with double heat bridge and the hi-tech solution (the bars with lattice core) and with the intuition of 4.5 mm overlap on Planet systems, the group has gained supremacy regarding system innovation, making the limit of systems design increasingly more advanced.

Il gruppo

Imprenditoria italiana



ALsistem Piemonte
Fresia Alluminio s.p.a.

Innovazione, Innovazione, Innovazione

Punto di riferimento in Piemonte e Liguria, Fresia Alluminio è un'azienda leader nella commercializzazione di sistemi per serramenti in alluminio per l'edilizia ad alta efficienza energetica. Opera da 40 anni ed è ben radicata sul territorio con 3 stabilimenti: Torino (uffici e headquarters), Volpiano (gestione automatizzata del magazzino grezzi, impianto di verniciatura verticale e logistica) e Vado Ligure (magazzino e logistica), nei quali lavorano 85 addetti. L'ampia gamma di prodotti, dagli infissi per edilizia residenziale a soluzioni per facciate continue, soddisfa ogni tipologia costruttiva. L'azienda mette a disposizione di progettisti, ingegneri, imprese di costruzione ed enti pubblici, un servizio di consulenza specialistica per l'individuazione dei serramenti più consoni al tipo di intervento, corredando i propri prodotti di tutte le certificazioni

di trasmittanza termica e di isolamento acustico effettuate presso laboratori riconosciuti a livello internazionale. I clienti possono disporre del software per il calcolo di UW sul serramento, attraverso il Termosoft 2 disponibile on line: uno strumento gratuito in grado di stimare anche i tempi di recupero dell'investimento di sostituzione degli infissi. I sistemi Fresia Alluminio sono prodotti ricercati, di design, disponibili in una vastissima scelta di forme e colori. L'elevata resistenza all'azione del tempo e degli agenti atmosferici mantiene inoltre inalterata la struttura e i colori dei serramenti, i quali non necessitano di alcun tipo di manutenzione. I sistemi Fresia Alluminio sono disponibili in tutte le colorazioni RAL, in tutti i decorati legno e ossidati; inoltre è possibile abbinare, nell'alluminio-legno, il calore del legno all'interno e la resistenza dell'alluminio all'esterno nel medesimo serramento. Cultura del servizio e soddisfazione del cliente sono i must che muovono da sempre le scelte aziendali.

ALsistem Sicilia
Edil Sider s.p.a.

Primi per passione!

La ns. idea imprenditoriale parte nel 1951, da Giuseppe Calandrino e lo zio Mariano Bongiovanni.

Nel 1974 lo spirito imprenditoriale dei soci dà vita alla Edil Sider SpA, specializzata nella distribuzione di prodotti siderurgici ed accessori per artigiani e fabbri. Prodotti innovativi e molto performanti come l'alluminio, accrescono presto la distribuzione, grazie anche ad un'efficiente sistema di assistenza e fornitura di macchine utensili per la lavorazione di questo metallo moderno. L'ingresso di Marcello Calandrino, nei primi anni '90, fornisce una spinta decisiva al settore alluminio. Grazie al know-how acquisito dal territorio e alla profonda esperienza maturata a fianco dei serramentisti, il figlio del fondatore Giuseppe, apre una intensa collaborazione con l'estrusore All.co SpA per lo sviluppo di nuovi sistemi creati per il territorio siciliano.

Nel 2005 il grande salto. L'ingresso nel gruppo ALsistem, rende possibile condividere tutta l'esperienza maturata con i clienti per creare nuove tecnologie e una gamma di sistemi per serramenti in alluminio. La condivisione degli obiettivi e della progettazione crea le basi per la nascita della gamma di prodotti, termicamente isolata, più innovativa sul mercato italiano. Le performance di questi sistemi, distribuiti a costi accessibili, rende la qualità dei nuovi sistemi in alluminio a disposizione di tutti. Agevolare i serramentisti nella lavorazione e creare soluzioni tecnologiche pensate per le reali esigenze del mercato, con questa filosofia Edil Sider SpA interpreta il ruolo di sede siciliana del gruppo ALsistem, condividendo con i propri clienti il successo di prodotti performanti e accessibili.





ALsistem Lombardia
Alca S.r.l.

Tutti uniti verso la meta!

Qualità, continua innovazione tecnologica, professionalità, competenza e costante ricerca della piena soddisfazione del cliente: tutto questo è ALCA.

Nata nel 1974, ALCA si dedica alla commercializzazione di profili in alluminio per serramenti, sia per l'edilizia residenziale che commerciale, ponendosi fin dal suo esordio l'obiettivo di raggiungere la massima eccellenza qualitativa e diviene ben presto una realtà di primaria importanza nel settore.

Nel 2005 entra a far parte del gruppo ALsistem diventando proprietaria di gamma di sistemi in alluminio per serramenti ad alta efficienza energetica e che rispondono alle normative tecniche di settore sul Risparmio Energetico e sulla Marcatura CE. Fornendo la propria competenza, esperienza e conoscenza

del territorio, contribuisce alla creazione dell'intera gamma di sistemi che soddisfano qualsiasi esigenza della clientela dal taglio termico, all'alluminio-legno, alle persiane, ai serramenti speciali antieffrazione fino alle facciate continue. L'azienda offre ai progettisti e alla clientela la possibilità di usufruire di un contatto diretto con il proprio ufficio tecnico per un supporto in fase di progettazione o per qualsiasi richiesta di informazione sia sulle caratteristiche dei prodotti che sulle norme vigenti. La particolare attenzione verso il risparmio energetico e la convinzione dell'importanza di costruire in modo ecosostenibile ha spinto ALCA nel 2011 ad associarsi al Green Building Council Italia. L'attenzione all'evoluzione di un mercato più sensibile all'ambiente e la ricerca di prodotti che possono migliorare il nostro futuro... anche questo è ALCA.

ALsistem Lazio
Aluroma S.r.l.

L'orgoglio di essere squadra

La società ALUROMA S.R.L. nasce da una concreta esigenza di mercato, per rafforzare la presenza di distribuzione nel Lazio, di sistemi che abbiano il giusto rapporto qualità/prezzo. I titolari hanno una lunga esperienza nel settore Alluminio e in particolare una grossa capacità creativa per introdursi nei migliori gammisti. La società opera in tutto il centro sud offrendo competenza e professionalità in tutti i propri servizi.





ALsistem Toscana
Edilferro S.p.a.

Semper paratus

L'azienda nasce a Grosseto nel 1966 operando nel settore della presagomatura e la posa in opera di tondo nervato per C.A.; nella seconda metà degli anni '70 si sviluppa la parte dedicata al commercio dei prodotti ferrosi e di alluminio. La gamma dei prodotti trattati è piuttosto ampia, spaziando dalla commercializzazione di acciaio inox, rame, materiali ferrosi, alluminio e ferramenta. L'obiettivo primario è sempre stato quello di offrire il miglior servizio nel minor tempo possibile: taglio di travi, laminati, tubolari, presagomature e preassemblaggio del tondo per C.A., taglio a misura di grigliati e di pannelli coibentati.

Negli anni il settore alluminio si sviluppa e si evolve, forte dell'esperienza del settore siderurgico, e l'azienda contribuisce a fondare il Gruppo Alsistem., con cui condivide dinamismo, ricerca

e innovazione. Si amplia e qualifica la gamma dei prodotti a disposizione relativi ai serramenti in alluminio: sistemi a taglio termico, freddi, in alluminio-legno, sistemi per facciate montanti trasversali e accessori, in una visione di rispetto dell'ambiente e efficienza energetica. I nostri sistemi rispondono alle attuali normative in ambito di risparmio energetico e marcatura CE.

Nel 2010 l'azienda acquisisce un ulteriore stabilimento destinato all'assemblaggio, relativo ai sistemi a taglio termico in alluminio, potenziando il servizio al cliente. Innovazione e esperienza sono poste a servizio della qualità: questi sono i valori su cui si fonda l'azienda, condivisi con ALsistem e perseguiti dallo staff tecnico alla ricerca di soluzioni che soddisfino le esigenze del cliente.

ALsistem Sardegna
Marini S.p.a.

*Nessuna grande storia è stata scritta senza
impegno e creatività*

Marini dal 1834 lavora al fianco di alcune fra le più importanti realtà nel campo delle carpenterie e dei serramentisti della Sardegna e questa collaborazione ha dimostrato negli anni che crescere insieme, sfruttando a pieno risorse e potenzialità e acquisendo competenze sempre nuove, è il modo migliore per affermarsi con successo nel mercato in continua evoluzione della metallurgia.





ALSistem Campania
Meral S.p.a.

Accompagnare i nostri clienti nella scelta dei migliori sistemi per i serramenti della casa del futuro

Nata nel 1975 ad opera di Ferdinando Melella, la Meral spa ha consolidato nel corso degli anni il suo ruolo di protagonista sul mercato dei sistemi per serramenti in alluminio, alluminio-legno e dei relativi accessori.

L'utilizzo di attrezzature ed impianti all'avanguardia consente di offrire al cliente il più ampio ventaglio possibile di trattamenti superficiali, che va dall'ossidazione alla verniciatura fino all'ecowood effetto legno. Lo staff, composto da risorse altamente qualificate, lavora ogni giorno con passione e rappresenta il fulcro di un'organizzazione costruita per garantire i più alti standard di qualità ed efficienza. Progettazione, Consulenza, Produzione, Spedizione, Assistenza Post Vendita; in ognuna delle fasi di questo processo niente è lasciato al caso, così da soddisfare anche le

più particolari esigenze del cliente. Tutto ciò permette alla Meral di sviluppare e distribuire prodotti altamente innovativi, non solo conformi alle più recenti normative europee sul risparmio energetico e la marcatura CE, ma anche capaci di abbattere significativamente i consumi energetici delle abitazioni e contribuire così alla riduzione di CO2 nell'atmosfera. Presidiare il mercato di domani vuol dire avere oggi ben chiari obiettivi da raggiungere e strategie da implementare. Innovazione Tecnologica, Efficienza Energetica, Rispetto dell'Ambiente sono i valori in cui credere e che devono ispirare l'operato di un'azienda che vuole essere interprete e fautrice dell'economia che verrà. La "Green Economy" per molti aspetti è già una realtà.

ALSistem Calabria
Sidertre S.r.l.

La SIDERTRE emette il suo primo vagito il 17 febbraio del 2005 (tranquilli... era un giovedì). Diciannove anni prima Luciano Principe muoveva i suoi primi passi nel mondo degli accessori per serramenti. Non passava molto tempo e un concorrente blasonato lanciava la sua premonizione: "è solo un venditore ambulante che opera in una zona sperduta delle Serre calabresi". Ma il "venditore ambulante" ha l'occhio lungo e cresce anno dopo anno. La PRINCIPE SRL si muove bene, entra in AZZURRO GROUP e diventa la numero uno in Calabria nella distribuzione di accessori per serramenti. All'inizio del nuovo millennio Luciano Principe ha compiuto da poco 40 anni e ha ancora tanta voglia di fare. Non ha mai avuto il pizzetto ma si chiede, mento sulla mano, "Che fare?". Nasce così la IMER, destinata a produrre serramenti finiti in alluminio-legno per i serramentisti più "pigri" e per quelli "super impegnati". Pochi anni dopo riecheggia nuovamente la fatidica domanda e questa volta la risposta è scontata: "l'alluminio!". Siamo nel 2005, l'anno in cui si concretizza l'acquisizione della Siderdue e si materializza sul mercato calabrese un nuovo distributore di alluminio: la SIDERTRE. Anche stavolta le previsioni dei concorrenti sono a dir poco nefaste, ma Luciano Principe ha la pelle dura e la diagnosi si rivela ancora sbagliata. I classici tre mesi di vita si moltiplicano velocemente e comincia a intravedersi un timido sole che diventa splendente nel 2007, quando la SIDERTRE diventa il sesto socio in AL SISTEM. Paolo, Sandro, Valentino, Ezio, Angelo, Lillo, Marcello e ancora Sandro diventano ottimi e premurosi compagni di viaggio in un settore per noi ancora tutto da scoprire. Sono passati ormai anni da quel 17 febbraio e siamo ancora qui. Abbiamo dato un'occhiata al calendario del 2015 e abbiamo notato che il nostro decennale "cade" di martedì. I profeti di sventure dovranno attendere nuovi infausti presagi (nel frattempo dovranno accontentarsi di leggere quelli di Plutarco...) e noi continuiamo fiduciosi un percorso di crescita che poggia su tre solide convinzioni: il valore delle persone, la cultura del cliente, il coraggio delle scelte.





ALsistem Puglia
Sael S.r.l.

La passione spinge gli uomini verso l'orizzonte delle idee, l'innovazione spinge le aziende verso il futuro della tecnocologia.

Sael s.r.l. è un'azienda leader nel settore dell'alluminio, forte della sua pluriennale esperienza in questo campo, lavora ogni giorno in maniera professionale e innovativa prefissandosi nuovi traguardi e nuovi orizzonti per i quali è utile il contributo di nuove idee e di nuove progettualità, il tutto seguendo l'approccio di "innovazione nella continuità". I suoi prodotti sono un mix di ultima tecnologia e design accattivante grazie ad uno staff altamente specializzato che Sael s.r.l. ha accuratamente selezionato nel tempo poiché il fattore umano è sempre stato un valore aggiunto. La sua forza è frutto di passione duratura, esperienza consolidata e sensibilità alle esigenze del consumatore finale. Tutto ciò è sinonimo di garanzia e serietà.

La filiera del Neociclato

Il processo di rinnovamento della materia

La salvaguardia dell'ambiente e il risparmio energetico non sono più delle semplici sfide cui l'uomo è chiamato a rispondere. In ballo oggi c'è la conservazione della specie, non più una mera eredità da lasciare alle generazioni future, ma una concreta risposta a quanto di più immediato e incisivo, la comunità internazionale possa fare oggi per evitare la scomparsa.

Ben più in là della sfida, ben oltre l'immaginario, molto diverso da una quotidianità in cui i consumi ai quali siamo abituati sono una cieca stretta al collo del pianeta. Ogni governo, azienda, organizzazione e singolo individuo devono impegnarsi per rendere il proprio impatto ambientale il meno percepibile possibile, riducendo allo zero il rapporto tra ciò che sfruttiamo e ciò che il pianeta può naturalmente riprodurre. Da fare oggi, da fare subito, ogni azienda nel proprio settore, ogni uomo nel proprio quotidiano, assumendo una nuova impronta culturale, figlia di una visione estesa, collettiva e lungimirante.

ALsistem, gruppo progettista di sistemi per serramenti in alluminio, ha scelto di acquisire un nuovo approccio alla produzione, sostenendo un processo di trasformazione della propria filiera che sta cambiando il modo di pensare e realizzare. Oggi, produrre nuovi sistemi in alluminio da materiale di nuova estrazione ha un alto costo energetico e ambientale. Parte di questo costo è ampiamente recuperato dalla durata dell'alluminio, che per resistenza e scarsa manutenzione, ha un ciclo di vita molto più lungo degli altri materiali.

Oggi possiamo fare molto di più.



> 1

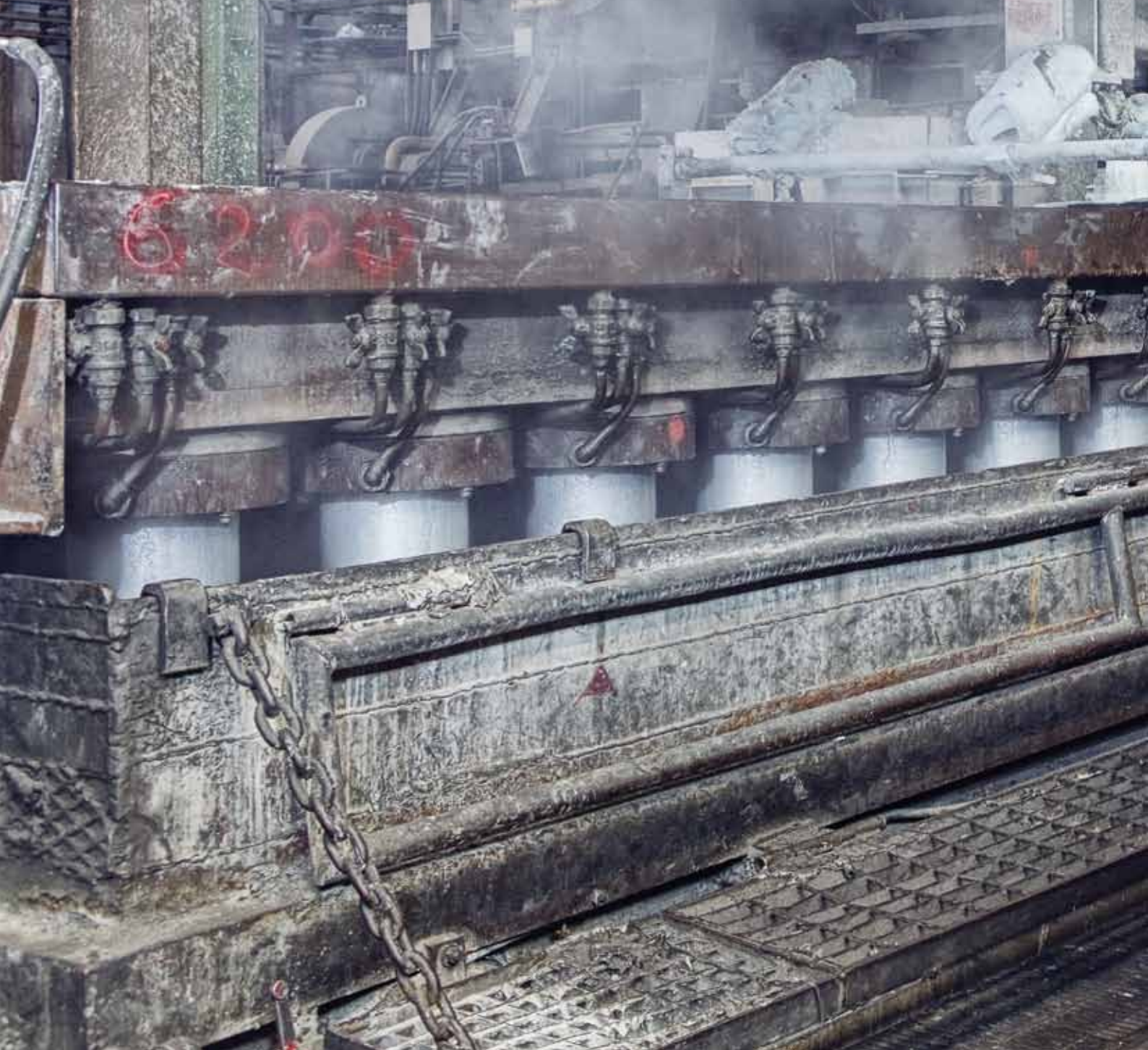
L'alluminio, una volta dismesso, può essere recuperato integralmente, producendo residui di produzioni pari quasi allo zero. Una semplice lattina, può essere recuperata e ri-trasformata in lattina infinite volte. Per questa filosofia di rinnovamento della materia, ALSistem ha scelto di chiamare i consueti processi di riciclo: NEOCICLO. Riconoscendo alla materia la sua infinita capacità di tornare a nuova vita. Il neociclo è il processo mediante il quale la tecnologia e la progettazione trasformano ciò che viene comunemente definito "rifiuto" in "materia prima", riutilizzando ogni parte per creare un nuovo ciclo di vita del prodotto.



L'utilizzo di alluminio neociclato richiede uno sforzo energetico necessario per la sua produzione di gran lunga inferiore a quello necessario per la produzione di ricavato da processi di estrazione.

Tutto l'alluminio recuperato dalle demolizioni, ristrutturazioni o semplici sostituzioni di infissi, viene stoccato in aree apposite, dove montagne di "nuova materia prima" si preparano ad una seconda vita. Tonnellate di alluminio vengono raccolte e triturate. Una seconda fase di sminuzzamento riduce le dimensioni del materiale per renderlo trasportabile all'interno dei locali forno.

Una fornace ad altissime temperature viene "nutrita" con il vecchio metallo. Dal bagno incandescente dell'alluminio fuso, una fontana di metallo liquido sgorga dai canali di sfogo, per immettersi nei lunghi stampi che affondano oltre 7 metri nel suolo della fonderia.

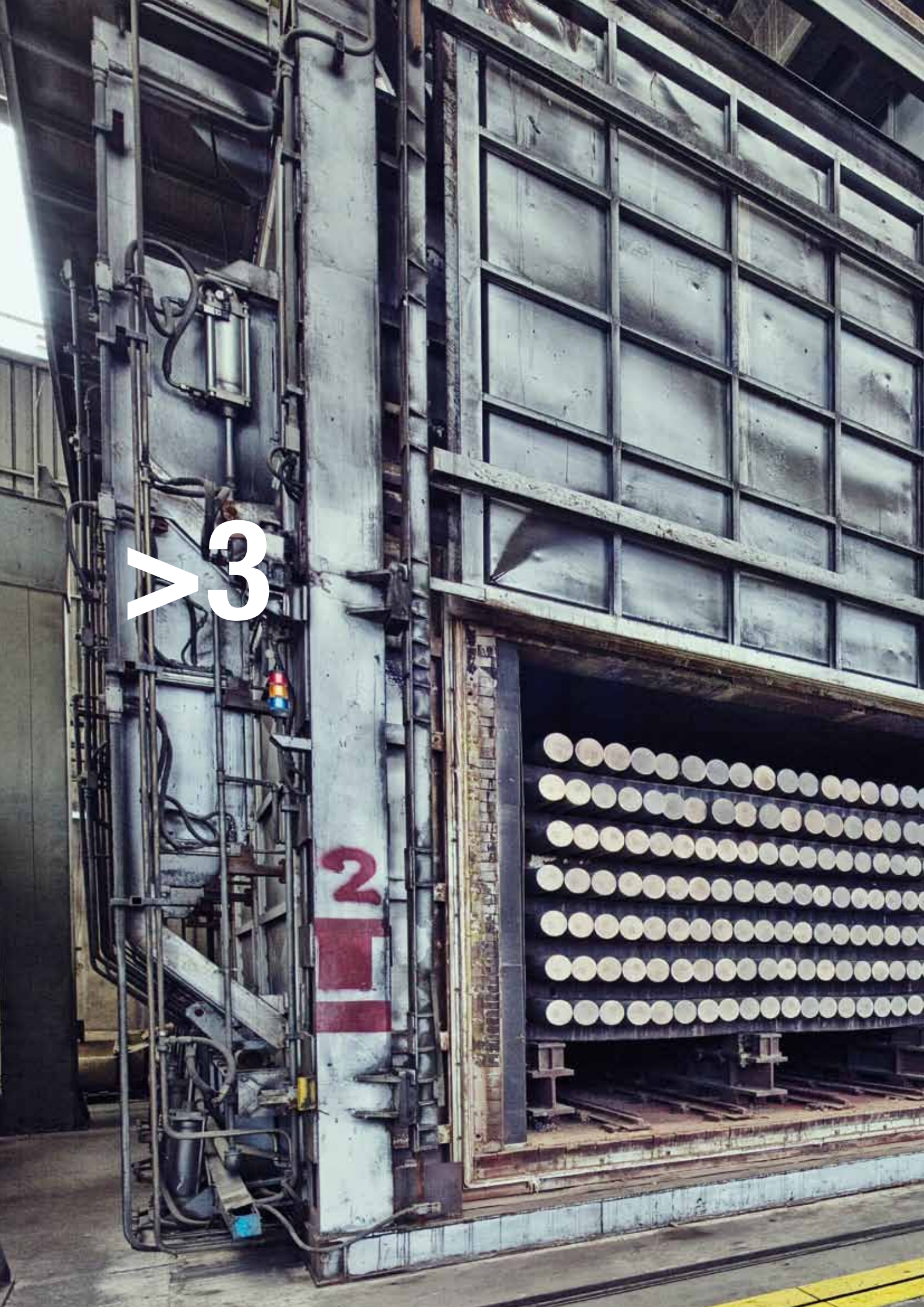




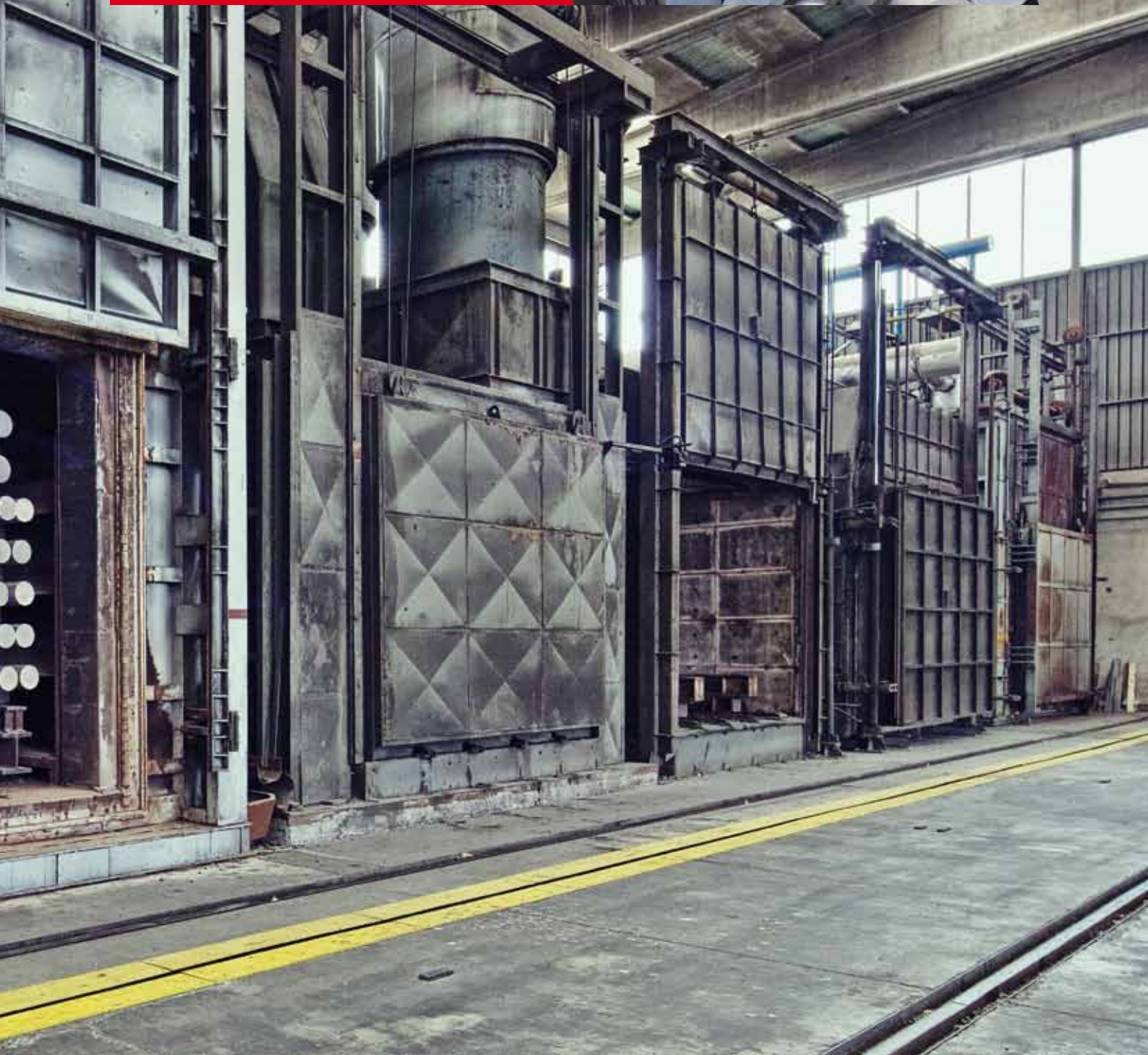
V2

> 3

2

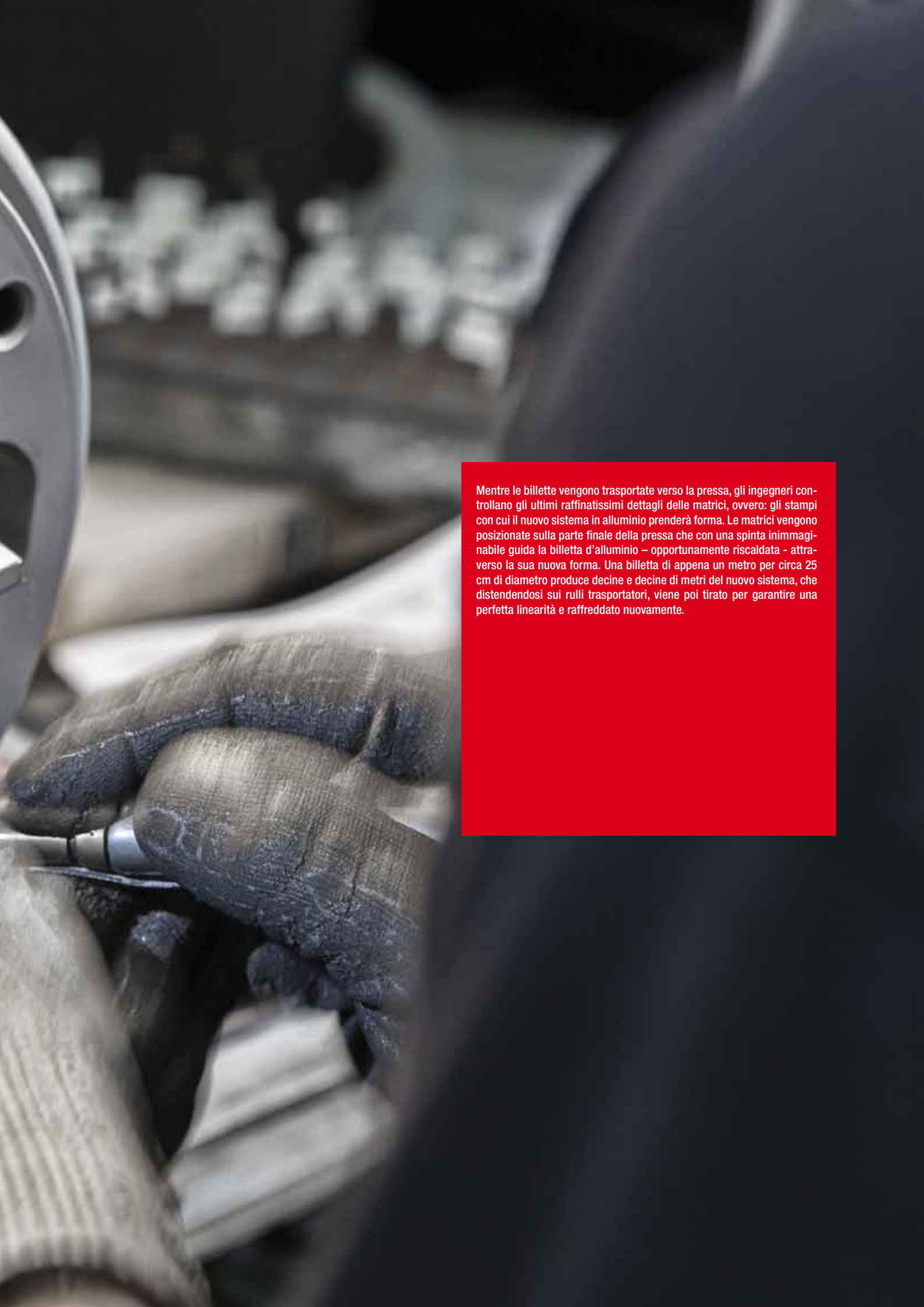


Gli stampi solidificano l'alluminio che in pochi minuti acquisisce la forma di una "billetta", ovvero: un cilindro di alluminio puro dal peso di diverse tonnellate, che viene issato e trasferito nei forni per fissarne le caratteristiche e terminarne il processo di raffreddamento.



≥ 4





Mentre le billette vengono trasportate verso la pressa, gli ingegneri controllano gli ultimi raffinatissimi dettagli delle matrici, ovvero: gli stampi con cui il nuovo sistema in alluminio prenderà forma. Le matrici vengono posizionate sulla parte finale della pressa che con una spinta inimmaginabile guida la billetta d'alluminio – opportunamente riscaldata - attraverso la sua nuova forma. Una billetta di appena un metro per circa 25 cm di diametro produce decine e decine di metri del nuovo sistema, che distendendosi sui rulli trasportatori, viene poi tirato per garantire una perfetta linearità e raffreddato nuovamente.



> 5

La pressa è un sistema che si distende per decine di metri. Lunghi bracci trasportatori si allungano in capannoni infiniti per dare spazio alle lunghe barre di alluminio che fuoriescono dalla matrice. Il controllo di ogni fase è affidato ad un team di esperti, che monitorano il processo di produzione senza tralasciare alcun dettaglio. In questa fase l'alluminio è molto delicato, perché la nuova materia è calda e distesa e attende il successivo passaggio nei forni.



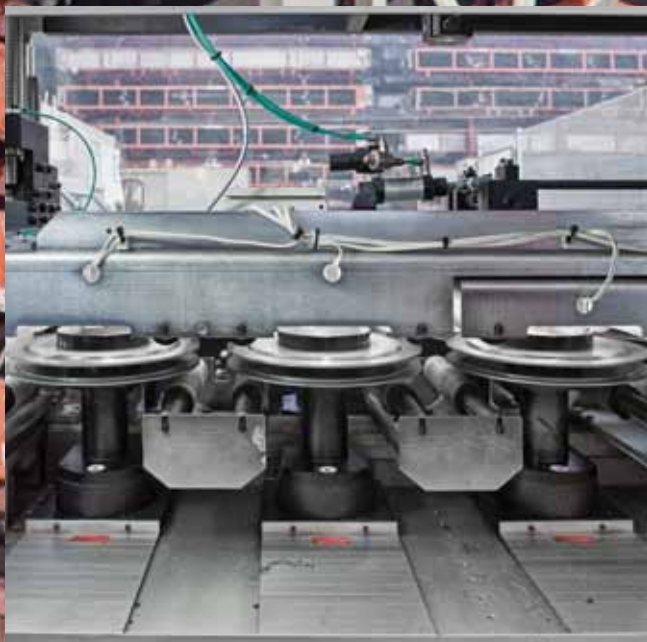
I macchinari preposti al taglio delle barre sono controllati elettronicamente.

Prima dell'imballaggio, le barre in alluminio, sono cotte ancora per 8 ore a 200 gradi circa. Questo processo rende la lega omogenea e fissa le caratteristiche meccaniche del materiale che non subiscono più alterazioni.





> 6



Negli stabilimenti di assemblaggio, le componenti complementari dei sistemi in alluminio a taglio termico vengono assemblate attraverso una macchina che "accoppia" le due facce del sistema attraverso barre in poliammide rigenerato per creare il sistema finito. Il processo di verniciatura, infine, imprime al serramento i colori o gli effetti richiesti dal cliente. Ponti automatizzati archiviano le barre dei sistemi in un'immensa library perfettamente codificata.





7

Grazie alle barrette rigenerate NeoTech e a un processo di "rivitalizzazione" dell'alluminio, l'intero sistema-finestra, ovvero: il serramento, più il vetro, più gli accessori e le barrette, sono totalmente neociclate e neociclabili, recuperabili e trasformabili al 100% in nuovi sistemi ad alta efficienza energetica per infinite volte. Questo processo virtuoso è frutto di un impegno a lungo termine, grazie alle politiche strategiche che ALsistem ha scelto per la propria filiera, l'evoluzione tecnologica che spesso rende obsoleti i sistemi e dannoso il loro smaltimento, sarà da domani un vero e proprio up-grade, un aggiornamento che la materia acquisirà grazie al processo di neociclo.

La certificazione di questa filiera, da parte di un ente terzo riconosciuto a livello europeo, consente di presentare sul mercato in anteprima nazionale l'innovativo Sistema Planet Neo62 conforme alle prescrizioni normative contenute nei Protocolli GBC per la certificazione LEED degli edifici e del Protocollo ITACA 2011.





8



alsistem.com

Piemonte - Lombardia - Toscana - Lazio - Campania - Puglia - Calabria - Sicilia - Sardegna